

Urban Solutions zoekt versterking! De gebieds- en vastgoedmarkt is volop in beweging en er is meer dan ooit behoefte aan expertise, lef en creativiteit: de kernwaarden van Urban Solutions! Omdat wij onze opdrachtgevers (gemeenten, ontwikkelaars en beleggers in vastgoed) graag helpen en 'nee' verkopen voor ons geen optie is, zijn wij per direct op zoek naar een

Senior gebiedsmarketeer met focus op retail (24-32 uur)

Als senior gebiedsmarketeer ben je verantwoordelijk voor de merk- en marketingstrategie van jouw klanten, met name ontwikkelaars en eigenaren van winkelcentra en centrumgebieden. Jouw passie voor gebiedsmarketing én jouw netwerk (bij voorkeur in retailvastgoed) zet je in om van jouw portefeuille een succes te maken en deze uit te breiden.

Tot je takenpakket behoren onder andere:

- Het adviseren van je klant over de te volgen positionerings- en merkstrategie;
- Het geven van positioneringsworkshops aan de stakeholders;
- Het (laten) ontwikkelen van onderscheidende merkconcepten;
- Het opstellen van marketing-/communicatie- beleids- en jaarplannen;
- Het management over de uitvoering hiervan, in samenwerking met je team;
- Het opstellen van begrotingen en het bewaken van de budgetten;
- Het onderhouden en uitbreiden van een netwerk in de winkelvastgoedsector, met als doel het uitbreiden van de portefeuille.

Wie ben jij?

- Je bent een leuke, inspirerende collega in ons 'dreamteam' dat altijd voor de tienen gaat;
- Je bent een enthousiaste hands-on marketing-/communicatiestrateg met een afgeronde relevante HBO/WO-opleiding of gelijkwaardige ervaring (minimaal 5 jaar aan bureau- of klantzijde, bij voorkeur in winkelvastgoed of retail);
- Je bent een pro in het onderhouden van je relaties. Een relevant netwerk in de winkelvastgoedsector is een pré;
- Je bent doel- en resultaatgericht en creatief in het bedenken van/meedenken over onderscheidende concepten, campagnes, acties en events;
- Je hebt lef en verrast jouw opdrachtgevers graag met nieuwe inzichten en oplossingen;
- Je bent op de hoogte van de laatste ontwikkelingen in marketing en communicatie en weet hoe je die kennis succesvol kunt inzetten voor (winkel)gebieden;
- Je legt de lat hoog als het gaat om het tevredenstellen van je opdrachtgevers;
- Je kunt goed omgaan met korte deadlines en het managen van meerdere projecten.

Wat biedt Urban Solutions jou?

- Een uitdagende functie bij een ambitieus bureau in een dynamisch werkveld (gebiedsontwikkeling en winkelvastgoed), waar jouw inbreng serieus het verschil kan maken;

- Een open en informele werksfeer op een fijne werkplek: de bruisende Nieuwe Stad van Amersfoort;
- Volop ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling;
- Een grote eigen verantwoordelijkheid, doorgroeimogelijkheden en vrijheid in het invullen van je werkzaamheden;
- We work hard, play hard;
- Een marktconform salaris, afhankelijk van ervaring en bewezen successen.

Voor meer informatie over Urban Solutions bezoek onze website: www.urbansolutions.nl
Enthousiast geworden? Stuur dan je motivatiebrief + CV naar linda@urbansolutions.nl